

Know How Profil

Dipl.-Kfm. Klaus Platzer

Spezielles Problemlösungspotential:

- Hohe Belastbarkeit, auch in kritischen Situationen,
- Systemische Denkweise,
- Zielorientiertes Handeln,
- Analytisch - strukturiertes Denken,
- Begreifen von komplexen Fragestellungen,
- Übersicht bei vernetzten Abläufen,
- Erkennen von Krisen- und Erfolgsfaktoren.

Führungserfahrung:

- Geschäftsführungserfahrung, mehr als 13 Jahre,
- Interim Management Erfahrung mehr als 13 Jahre,
- Verhandlungsführung mit Kunden und Lieferanten,
- Verhandlungsführung bei M & A bis Vertragsabschluß,
- Verhandlungsführung mit Finanzierungsgebern / Banken, auch in Krisensituationen und während der Sanierungsphase
- Verhandlungsleiter bei Personalmassnahmen in Krisensituationen.

Fachkenntnisse:

Bilanzierung

- HGB (incl. BilMoG)
- IFRS
- US GAAP
- UGB (Austrian GAAP)
- Luxembourg GAAP
- Swiss GAAP, CH-OR
- Certified International Accountant – CINA®

IT

- SAP (FI, FI-AA, CO, EC-PCA)
- Sage KHK (New Classic / Office Line)
- Microsoft Dynamics – Navision
- Lawson M3
- Lexware

- DATEV
- LucaNet (Planungs- und Konsolidierungsanwendung, OLAP-DB)
- Efcem (ORACLE basierte Anwendung speziell für Factoringunternehmen)
- MS Office
- HTML, PHP, MySQL

Sprachen

- Deutsch – Muttersprache
- Englisch – verhandlungssicher
- Italienisch – Grundkenntnisse

Sonstige

- Erarbeiten und Umsetzen von Strategiekonzepten,
- Strategisches und operatives Controlling,
- Beteiligungscontrolling,
- Investitionscontrolling,
- Kostenrechnung,
- Investitions- und Finanzierungsrechnung,
- Erfahrungen in der Generierung von Private Equity,
- Gute Kenntnisse des Steuerrechts (Umsatzsteuer, Körperschafts- und Gewerbesteuer), latente Steuern
- Implementierung E-Bilanz
- Erstellen Verrechnungspreisdokumentation
- SEPA Implementierung
- Gute Kenntnisse des Gesellschafts- und Vertragsrechts, incl. gerichtliches Mahnwesen
- Gute Kenntnisse des Arbeitsrechts,
- Vertiefte Kenntnisse der Transaktionsanalyse,
- Gute Kenntnisse in (Verkaufs-) Psychologie,
- Hohe IT-Affinität